



VINGE
VISAR VÄGEN

Vi ser stigar
där andra
ser snår. ❄️



Vinge är Sveriges främsta advokatbyrå. Inte för att vi är störst, men för att vi är först. Att bryta ny mark har varit vårt signum ända sedan starten 1983, då vi blev landets första byrå att erbjuda rådgivning inom affärsjuridikens samtliga områden. Idag är vi en fullservicebyrå med cirka 450 medarbetare och ett gemensamt mål: Att vara klientens vägvisare till framgångsrika affärer. **VINGE VISAR VÄGEN**

ALLTID PÅ VÄG	6–9
SÅ ARBETAR VI	10–13
VÅRA VERKSAMHETSOMRÅDEN	14–17
KLIENTCASE #1 FORTUM	20–21
KLIENTCASE #2 WÄSTBYGG	22–23
KLIENTCASE #3 FOAP	24–25
INTERN UTVECKLING	26–29
DELAD KUNSKAP	30–33
MER ÄN ADVOKATBYRÅ	34–37
MP-GRUPPEN HAR ORDET	38–43

Stå

aldrig still.

DET BÖRJADE MED EN OMÖJLIGHET. 1983, när fyra byråer gick samman för att kunna erbjuda rådgivning inom alla affärsjuridiska områden var det många som skakade på huvudet. Idag är Vinge Sveriges äldsta fullservicebyrå och har en lång tradition av att göra det omöjliga möjligt. En fin tradition vi nu bygger vår framtid på.

Ända sedan starten har Vinge stått för förnyelse i en bransch tungt förankrad i traditioner och sedvanor. Anledningen är lika enkel som självklar. För att visa klienterna vägen till framgångsrika affärer måste vi våga öppna nya dörrar. Att ta klivet in i fler branscher, utforska olika samarbetsformer, ständigt utveckla vårt erbjudande och inte för en sekund tro att vi inte kan göra vårt jobb ännu bättre – är det som håller oss på tå och på topp.

En titt på Vinge genom åren visar ett företag som hela tiden gått sin egen väg. I stort och smått. Vi förändrade vår egen bransch med fullserviceerbjudandet, vi har alltid varit snabba på att förutse marknadens behov av nya affärsjuridiska kompetenser, vi har gått igenom fusioner, engagerat oss i sociala

projekt, grundat stipendier, nätverkat med studenter och hjälpt en uppsjö av nya intressanta företag att etablera sig på marknaden. Det ligger helt enkelt i vår natur att ständigt förfina, förbättra, vrida och vända.

Det är klart att vi inte lyckas med allt vi gör här på Vinge – men det är heller inte själva poängen. Poängen är istället att behålla modet att välja fler vägar än de uppkörda hjulspåren framåt.

För byrån som började som en omöjlighet är numera allt fullt möjligt.

Mer om fortsättningen?

www.vinge.se/nyheter



Forza!

JURIDIK, EN TEMPOFYLLD LAGSPORT. Bakom våra framgångar finns en mängd faktorer, inte minst att vi är snabbfotade, flexibla och gillar att arbeta tillsammans mot ett gemensamt mål. Så hur ser egentligen arbetsmodellen ut?

Vinge är på många sätt ett stort och välsmort maskineri, men här arbetar inga kuggar utan snarare ett stort antal motorer. Den samlade drivkraften är enorm och är vanligtvis det första en ny klient lägger märke till. Det andra är att man har väldigt kul när man arbetar ihop med Vinge. Vi är inte bara ett bollplank, utan en nyckelspelare i laget.

Det finns en Vinge-jurist för varje klient och uppdrag. Ungefär så skulle vår modell kunna beskrivas i sin mest förenklade form. Men bakom påståendet finns naturligtvis en mer komplex verklighet.

Tack vare vår storlek har vi en svårslagen förmåga att snabbt och med kort varsel ställa resurser till förfogande, inte minst advokater med specialistkompetens. Detta är en tungt vägande fördel för många av våra klienter där uppdragen är omfattande och krävande. Likaså kan vi som få andra byråer avdela stora resurser över lång tid.

Men alla Vinges uppdrag är inte gigantiska och alla våra klienter är inte storbolag. Även våra mindre uppdragsgivare drar nytta av vår storlek, genom att det nästan alltid finns någon hos oss som har varit med om en liknande problemställning och därför kan lämna effektiva råd.

Det ska vara enkelt att vända sig till Vinge. För klientens skull försöker vi oftast hålla oss till en kontaktperson per klient, som också är huvudansvarig för leveranserna. Vi är lyhörda för feedback och löpande projektuppföljning är därför en viktig del i vårt arbete. När samarbetet kommit igång har vi regelbundna ekonomiska avrapporteringar så att klienten har full koll på vad som görs och vad det kostar. Ingen ska behöva drabbas av oförutsedda kostnader. Däremot bjuder vi gärna på oförutsedda framgångar.

Vi sätter en stolthet i att vara tillgängliga. Det går fort i näringslivet och vi vet exakt hur mycket ett snabbt svar kan betyda. Snabba svar skapar förtroende och är en del av förklaringen till att vi har så många långvariga klientrelationer.

Vinges jurister har i ryggmärgen att aldrig se ett problem utan att också föreslå en lösning. I detta ligger vår förmåga att förstå klientens kontext och kunna tänka kreativt utifrån dessa ramar. Det är också denna förmåga som gör att vi tillför klienten värden och kan ta den strategiska roll där vi gör allra mest nytta.

Nyfiken på vår affär?

www.vinge.se/forza





**VI FINNS DÄR
KLIENTERNA FINNS.**

LEDANDE FULLSERVICEBYRÅ, MED ALL RÄTT.

Jurister från Vinge hittar du överallt. Inte för att vi är många utan för att vi verkar inom alla tänkbara rättsområden. Som fullservicebyrå ger vi svar på alla sorters frågor oavsett om de rör sjöfart, IT, eller rätten till musiken på en 3D-printad vinylsingel.

Vinge var först i Sverige med att erbjuda rådgivning inom alla affärsjuridiska områden. Idag är fullservicebyrå ett etablerat begrepp och på marknaden finns fler byråer med brett juridiskt kunnande. Men fortfarande kan mycket få – om ens några – konkurrera med oss när det gäller att snabbt tillhandahålla juridisk expertis inom nya verksamhetsområden och branscher.

Näringslivet står aldrig still och följaktligen gör inte vi det heller. Med örat mot marken ser vi till att alltid vara beredda med svar där frågorna dyker upp. Omvärldsbevakningen är en viktig del i vårt erbjudande till klienterna. Att vara först på bollen likaså.

En tydlig trend i branschen är att klienterna i allt högre grad efterfrågar juridisk kompetens efter bransch – exempelvis läkemedel eller telekom – snarare än efter praktikområde. En traditionell avgränsning som, handen på hjärtat, mest varit

tydlig för advokatbyråerna själva. Vi arbetar därför aktivt med att samordna våra praktikområden med varandra. Denna utveckling förutsätter att vi förstår varje bransch på djupet och här finns en klar fördel i Vinges storlek. Med våra 450 medarbetare har vi en upparbetad erfarenhet inom all tänkbar juridik. Oavsett hur smal frågan är finns alltid någon som sitter på ett svar. Vad gäller till exempel om upphovsrätt på selfies tagna i rymden?

Att ta vara på dessa kunskaper och göra dem tillgängliga inom företaget är en nyckel till våra egna och våra klienters framgångar. I sitt arbete bygger varje jurist på Vinge helt enkelt vidare på trettio års samlade erfarenheter, från det stora till det lilla.

Vad kan vi göra?

www.vinge.se/verksamhetsomraden

A vintage-style sign hanging from a chain. The sign has a light green background with a white border and a central white area. The text is arranged in three lines: 'Come in' in blue cursive, 'WE'RE' in black block letters, and 'OPEN' in large red block letters. The sign shows signs of wear and is set against a blurred background.

Come in

WE'RE

OPEN

Praktik

i praktiken.

JURIDISK KRAFT TILL ENERGIBOLAGET. Fortum har anlitat Vinge sedan 2001. Samarbetet är ett typexempel på när våra styrkor som fullservicebyrå kommer till sin rätt. Fortum har ett stort behov av snabbfotad, avancerad juridisk rådgivning som spänner över många olika områden. Med andra ord, right up our alley.

Inför Fortums köp av Birka Energi/Stockholm Energi i början av 2000-talet anlätades Vinge som juridisk rådgivare. Fortums dåvarande VD hade redan då goda erfarenheter efter ett tidigare samarbete med Vinge och kände byrån väl.

Affären blev lyckad och samarbetet med Vinge fortsatte. Under de följande åren har uppdragen avlöst varandra och Vinge har företrätt Fortum i allt från utredningar, regulatoriska frågor och fastighetsrätt till förvärv, försäljningar, tvister, IT- och IP-frågor.

Vinges pressmeddelanden ger en tydlig bild av bredden på uppdragen för Fortum. Bland annat hittar man där biträde till Fortum Distribution i den principiellt och ekonomiskt mycket viktiga tvisten om elnätstariffer i Förvaltnings- och Kammarrätt, miljardtransaktionen då värmeverksamheter utanför Stockholm såldes till Macquarie funds, samt försäljningen av ett stort antal vattenkraftanläggningar till fem olika köpare runt om i Sverige. Och att Vinge företrädde Fortum vid försäljningen av Fortum Distribution under 2015, den största M&A transaktionen på marknaden sedan 2006.

Andreas Tiedtke, Head of Legal Affairs för Fortum Sweden, nämner ett uppdrag som särskilt talande för samarbetet med Vinge. En omfattande och ingående process gällande intäktsramar för elnätverksamheten som pågått i drygt tre år och som Fortum nyligen vann.

– Fortums syn på saken skilde sig åt gentemot både Energi- marknadsinspektionen och åttio andra bolag som var del i målet. Vinge fick vårt förtroende att driva frågan, förutsatt att man ställde byråns hela kompetens till förfogande. Vilket man gjorde och nu har Fortum vunnit till hundra procent både i Förvaltningsrätten och Kammarrätten. Vingeteamet var helt enkelt väldigt bra, säger Andreas Tiedtke.

Samarbetet med Vinge och Fortum har utvecklats genom åren. Förståelsen av Fortums verksamhet och juridiska utmaningar fördjupas ständigt och Vinge engageras nu kontinuerligt inom flera verksamhetsområden. Vinges storlek och förmåga att snabbt kunna lyfta fram rätt kompetenser är en mycket stor fördel i samarbetet.

– Fortum har stora servicebehov, så det är smidigt att kunna gå till en byrå och lösa många olika uppdrag. Att vi har en lång relation med Vinge betyder också att vi slipper förklara hur saker och ting fungerar på Fortum. Istället kan teamet tänka ett steg till, föreslå lösningar och vara proaktiva. Det gör samarbetet effektivt, säger Andreas Tiedtke.

Genom åren har samarbetet mellan Fortum och Vinge blivit mer formaliserat, bland annat med olika prismodeller för olika uppdrag. En utveckling som båda parter ser positivt på. Effektivitet, tydlighet och transparens är en stabil grund till ett fortsatt förtroende.



KORT OM FORTUM

Verksamheten omfattar produktion, distribution och försäljning av elektricitet och fjärrvärme, drift och underhåll av kraftverk samt energirelaterade tjänster. Fortum har ca 9 500 anställda, varav ca 1 900 i Sverige. Andreas Tiedtke är Head of Legal Affairs för Fortum Sweden.

NÄRA SAMARBETE PÅ STADIG GRUND. När ett av Sveriges största privatägda byggföretag Wästbygg sålde hyresrättsbostäder till tjänstepensionsföretaget Alecta blev det med hjälp av långvariga rådgivaren Vinge och en vid tidpunkten ovanlig finansieringsform.

Wästbygg bygger och utvecklar flerbostadshus, logistikanklämningar och kommersiella fastigheter. På meritlistan finns ett stort antal byggnader över hela Sverige, bland annat 700 000 kvadratmeter logistikutrymte, ett par tusen lägenheter samt ett stort antal butikslokaler, kontor och offentliga byggnader. Huvudkontoret ligger i Borås.

Behovet av juridisk rådgivning är stort inom byggbranschen och omfattar alla typer av avtalsfrågor, inte minst inom skatte-, pant- och entreprenadrätt. Då Wästbygg gör långsiktiga affärer och värnar om de goda kundrelationerna är det alltid viktigt att båda parter i en affär är nöjda i slutändan. De juridiska frågorna kan med andra ord ta lång tid att processa och det är viktigt att juristen har förståelse för både affären och för de värden som Wästbygg representerar.

Samarbetet med Vinge inleddes för några år sedan och rör främst ett av Wästbyggs dotterbolag som arbetar med projektutveckling. Vinge bistår med juridisk rådgivning i allt från utredning av struktur- och skattefrågor, bolagsbildning, avtalskrivning och finansieringsfrågor.

Kort och gott är Vinge med från ax till limpa i utvecklingsarbetet och en nyckelperson i samarbetet är Jens Sundell på Vinge i Göteborg.

– Jens är expert på fastighetsrätt och har varit en juridisk axel att luta sig emot sedan 2000. När jag började på Wästbygg tog jag med mig honom. Man släpper inte en jurist man litar på och som förstår precis vad jag behöver i mitt jobb, säger Pero Popovski, VD på Wästbygg Projektutveckling Stockholm.

Hjälpen kan komma från flera håll på Vinge men koordineras alltid av Jens Sundell. För Wästbygg och Pero Popovski gör det samarbetet effektivt och tryggt i vetskapen om att rätt kompetens alltid finns tillgänglig.

Den höga kvaliteten i de juridiska leveranserna visade sig extra tydligt häromåret då Wästbygg sålde 222 hyresbostäder i Haninge till tjänstepensionsföretaget Alecta. Det skedde genom så kallad forward funding – en relativt ovanlig finansieringsform som innebär att Alecta köpte de fastighetsägande bolagen tidigt i processen, innan bostäderna var färdigbyggda.

En affär med fördelar för båda parter då Wästbygg inte behövde söka extern finansiering för projektet och Alecta prioriterades som köpare. På så sätt kom Alectas kunskap om långsiktig förvaltning dessutom in tidigt i projektet.

Utmaningen med projektutvecklingsuppdrag är att allt måste synka och att de kräver många olika juridiska kompetenser. Något som passar Vinge som hand i byggjobbarhandske.

– Vi har bistått Wästbygg med rådgivning inom allt från projektstruktur, köp av mark, detaljplanering, bygglov, aktieöverlåtelseavtal och exploateringsavtal till entreprenadavtal och biträde vid förhandlingar med hyresgästföreningen, säger Jens Sundell på Vinge.

Men kompetensen är inte den enda uppsidan i samarbetet med Vinge. Servicegraden och förståelsen för affären värderas också högt.

– Man får alltid tag på personerna och det uppskattar jag väldigt mycket. Likaså att de jag jobbar med på Vinge är affärsmässiga och förstår vad jag vill åstadkomma. Man kommer alltid fram till en bra skrivning som fungerar för båda parter, utan låsningar, säger Pero Popovski på Wästbygg.

KORT OM WÄSTBYGG

Wästbygg är ett av Sveriges största privatägda byggföretag. Sedan 1981 bygger och utvecklar man logistikanläggningar, flerbostadshus och kommersiella fastigheter. Huvudkontoret ligger i Borås. Pero Popovski är VD på Wästbygg Projektutveckling Stockholm.



EN BILD AV FRAMTIDEN. Foap är arketyper för en växande klientkategori på Vinge. Det handlar om unga, drivna och digitala företag verksamma på en internationell marknad – med många juridiska utmaningar som följd.

I Foaps fall är det smartphones och framför allt kamerafunktionen som står i centrum. Med en digital bildbank knyter Foap ihop amatörfotograferande privatpersoner med kommersiella företag.

Via denna bildbank kan privatpersoner erbjuda foton till försäljning, samtidigt som de kommersiella företagen får tillgång till ett profilerande och varumärkesbyggande bildmaterial, långt ifrån de traditionella bildbankernas ofta generiska motiv.

Foap började sin resa i Malmö, men redan från början var den internationella marknaden målet. Därför var det också viktigt att ha rätt juridiskt stöd. Stödet kom från Vinge och närmare bestämt från **Vinge Growth**. Ett koncept riktat till entreprenörer och start-ups som får juridisk rådgivning till en anpassad betalningsmodell.

Den första kontakten med Vinge skedde via Jesper Ottergren som hjälpte till att sätta upp avtal med en befintlig investerare. Sedan dess har Vinge biträtt vid allt från kapitalanskaffningar, villkor och standardavtal för tjänster till förhandlingar, optionsprogram, allmän bolagsjuridik och arbetsrätt.

David Los, grundare och CEO beskriver fördelarna med samarbetet.

– För mig är det viktigt att en legal rådgivare kan ge råd om han eller hon stod i mina skor. Inte bara rada upp en massa alternativ som snarare förvirrar. Jag har faktiskt aldrig känt mig så trygg som med Jesper och Vinge, säger David.

Att röra sig i en digital värld som dessutom är av internationell karaktär har förstås inneburit särskilda juridiska utmaningar för Foap.

– Vi är i en känslig marknad vad gäller rättigheter och vill utmana marknaden med nya innovativa lösningar. Dessutom samarbetar vi med några av världens främsta varumärken och reklambyråer. Utmaningen här ligger i att vi behöver bli goda vänner med juristerna på varje stort bolag. Vi behöver ofta justera om avtalen så att det passar alla parter. Allt måste vara vattentätt, säger David.

Som nystartat företag är det inte alltid man kan prioritera juridiken, något som ofta straffar sig på längre sikt. Samarbetet med Vinge har därför inneburit en trygghet i affärsutvecklingen på Foap.

– Vinge Growth har hjälpt oss att behålla hastigheten, speciellt då vi förhandlar med stora investerare eller partners. Jag vågar verkligen lita på råden vi får och jag vet att allt är i sin ordning när det är dags för en due diligence, avslutar David Los.



KORT OM FOAP

Ett svenskt webbaserat företag på en internationell marknad. Via en bildbank erbjuder Foap "engaging social media photos". CEO och grundare är David Los.

Houston, we
have lift-off.

VÄXTHUSET VINGE. Med rätt jordmån kan våra medarbetare växa fullt ut i sina yrkesroller. Få andra byråer har ett lika omfattande program för intern utveckling som Vinge med ett innehåll som sträcker sig från *rotationsprogram* till *afterski mit Glühwein*.

Det är ingen hemlighet att Vinge är en krävande arbetsplats. Men det är också en arbetsplats som ger väldigt mycket tillbaka. En central tanke i Vinges modell är att varje medarbetare ska nå sin fulla potential – och helst så fort som möjligt. En formulering som på ren svenska betyder håll i hatten för här blir det åka av.

Det finns goda skäl till detta. Vinge är en stor byrå med klienter som söker vår hjälp i viktiga uppdrag. Kraven är många och förväntningarna höga. Den dramatiska utvecklingskurvan på Vinge är därför inget vi skryter med för att locka medarbetarna, utan en grundförutsättning för hela vår verksamhet.

Redan vid rekryteringen ligger vår ribba högre. Den som börjar på Vinge förväntas vara dedikerad sitt yrke, affärsdriven och lyhörd gentemot både klienter och kollegor. Han eller hon bör dessutom ha en särskild förmåga att kunna tänka innovativt.

Varje nyanställd medarbetare genomgår ett antal tydliga steg i utvecklingsprogrammet. De första åren ägnas mycket tid åt introduktion, att skaffa sig en juridisk bredd och djupare förståelse för advokatyrets alla delar. Från att ge råd och ta eget ansvar till vikten av att knyta goda affärskontakter och vara en ambassadör för Vinge.

En viktig del i introduktionen är rotationsprogrammet, som ser till att nya medarbetare snabbt kommer in i matchen genom att

regelbundet byta arbetsgrupper. En metod som ger en ökad insyn i verksamheten, bredare kunskaper och en oslagbar chans att lära och inspireras av så många kollegor som möjligt.

På Vinge kantas karriären av otaliga möjligheter att förfina kunskaperna, bland annat via Vingeakademien med kurser inom allt från affärsjuridik och affärsengelska till ledarskap och försäljning. Det finns också tillfällen att under en begränsad period skaffa sig erfarenheter som bolagsjurist hos någon av våra klienter, eller chansen att få tjänstgöra genom utbyte på någon av de bästa byråerna i till exempel England, USA eller Kina.

Men självklart handlar inte allt bara om arbete på Vinge. Vi är i härlighetens namn även branschledande på att ha kul. Fester och pubkvällar, skratt och glädje skapar vänskap, öppnar upp för samtal och nya idéer. Och vem kan påstå annat än att den återkommande byråresan till pudersnöns och afterskins alper ger arbetet en särskild lyster?

De sociala aktiviteterna är viktiga och bidrar stort till den speciella Vinge-atmosfären där allt är möjligt. Eller som en ovanligt klok person en gång sa: *Unsuccessful companies have meetings, successful companies have parties.*

Mer om att blomma ut?

www.vinge.se/karriar



Delad glädje.

FRÅN SLUTNA RUM TILL OPEN SOURCE. Sekretess och stängda dörrar hör till vår vardag. Som affärsjurister är integritet en förutsättning för våra klienters förtroende, men vi tror också på öppenhet. Att dela med sig av tankar och insikter i olika seminarier och workshops föder nya idéer som gynnar alla.

Som advokatbyrå är vi inte bara ett företag med privata intressen utan också en drivande part i branschens utveckling i stort. Juridiken är inte en statisk disciplin, utan ett område som ständigt förändras i takt med samhället i övrigt.

Intern kunskapspridning är förstås en grundbult i vår verksamhet. Men att även externt föra en levande diskussion kring aktuella juridiska ämnen är också viktigt. Vi jurister följer inte bara lagar och förordningar, vi är också med och formar dem genom vårt dagliga värv och deltar ofta i utredningsarbetet inför ny lagstiftning.

Vinge arrangerar en mängd olika seminarier, workshops, events och projekt som riktar sig till klienter, men också till studenter och kollegor i branschen. Det kan handla om allt från ett forum för diskussioner kring diskrimineringslagens utformning, till att skriva böcker eller artiklar om aktuella ämnen eller att ordna pubkvällar för juriststudenter med juridiska diskussioner i en avslappnad atmosfär. Här följer några exempel på hur Vinge delar med sig av kunskap och tankar.

Seminarier: Vinge bjuder regelbundet in till olika träffar med föreläsningar och diskussioner. Agendan rör olika aktuella ämnen, allt från strategitips för start-ups till jämställdhetsfrågor och rena rättsfallsseminarier för bolagsjurister.

Workshops: Ihop med en klient eller en annan intressent skraddarsyr vi ett program kring ett valt ämne. Dessa workshops kan omfatta ett par timmars översikt upp till en heldags djupdykning. Vi erbjuder drygt 60 ämnen för att starta tankeprocessen, eller så utformar vi något tillsammans.

Utbildning: Vinge tar aktiv del i den juridiska utbildningen både på universitetsnivå, där vi föreläser, och på de gymnasieskolor som vi samarbetar med i vårt mångfaldsprojekt. Likaså bidrar vi finansiellt till forskning och utbildning på Handelshögskolan i Stockholm.

Styrelseuppdrag och bolagskommittéer: Många av våra advokater är uppskattade även som medlemmar i styrelser och kommittéer, t ex i Stockholmsbörsens bolagskommitté.

Träffa oss?

www.vinge.se/event



En för alla.

Alla för en.

DEM BRYR SIG? Som jurister är vi humanister med en stark tro på människans förmågor. Därför stödjer vi ett antal hjärtefrågor genom både egna och andras projekt, inte minst inom mångfald och integration. För att vi bryr oss, helt enkelt.

Vinge visar vägen till framgångsrika affärer, men vi hjälper också många samhällsnyttiga organisationer att nå sina mål. Som jurister har vi kunskaper som är till nytta för fler än våra "vanliga" klienter och ett ansvar som sträcker sig långt utanför företagets mötesrum. Framför allt har vi en stark vilja att göra skillnad.

Vårt bidrag består främst i att ge gratis eller kraftigt rabatterad juridisk rådgivning. Juridiken är Vingens *raison d'être* och därmed det mest värdefulla vi kan erbjuda. De verksamheter vi stödjer ryms inom främst fyra olika kategorier: kultur, sport, näringsliv och utbildning.

Varje medarbetare på Vinge har möjlighet att engagera sig i en verksamhet som ligger en varmt om hjärtat och som går i linje med vår gemensamma värdegrund. Många tar vara på denna möjlighet och skälen är många. För glädjen att få hjälpa till på nära håll, men också för att denna typ av arbete samtidigt ger ett bra tillfälle att skaffa sig nya juridiska erfarenheter, branschinsikter och kontakter. Nedan följer några exempel på de satsningar vi gjort genom åren.

Mångfaldsprojektet: Satsningen på att få fler med utländsk bakgrund att intressera sig för juridiken som yrke är Vingens enskilt största egna projekt. Ett projekt som vid starten för mer

än tio år sedan blev en väckarklocka för hela vår bransch och som fortfarande lockar många ungdomar till våra kontor. Mångfaldsprojektet är ett mycket lyckat socialt projekt på flera nivåer. Vi har definierat en utmaning för samhället, organiserat oss själva kring frågan och använt vår juridiska kompetens för att åstadkomma en förbättring.

Mitt Liv: Vinge är partnerföretag till organisationen Mitt Liv, som arbetar för ökad mångfald och integration på den svenska arbetsmarknaden. Mitt Liv strävar efter att genom mentorskap, utbildning och vidgade kontaktnät öppna dörrar för kvinnor med invandrarbakgrund som saknar arbete motsvarande sin yrkeskompetens.

GoodCause: Vinge har bistått med juridiska råd till GoodCause, en stiftelse som syftar till att starta och driva bolag som erbjuder konkurrenskraftiga produkter och tjänster, samtidigt som bolagens avkastning skänks till välgörande ändamål, utan privata vinstintressen. GoodCause står bland annat bakom GodEl som levererar el till marknadsmässiga priser och som donerar överskottet till ett antal välgörenhetspartners, bland annat Rädda Barnen, Barncancerfonden och Läkare utan gränser.

Mer om våra hjärtefrågor?

www.vinge.se/csr



Tre röster.

Ett företag.



Samling i soffan: Rikard Azelius MP Skåne, Charlotte Förssander MP Göteborg och Maria-Pia Hope MP Stockholm.

DET LIGGER I LUFTEN. När Maria-Pia Hope, Rikard Azelius och Charlotte Forssander samlas uppstår en atmosfär som på många sätt sammanfattar det speciella med Vinge. Det ryms många olika karaktärsdrag och viljor i den här soffan – men också en tydlig samsyn och gemensam riktning framåt.

Vad ligger bakom Vingens framgångar? Frågar man MP-gruppen så blir svaret hängande i luften, men inte mer än ett par sekunder. Sedan möts blickarna och tre röster ger samma svar: Vingens kultur. Det är tydligt att ämnet ligger varmt om hjärtat och har en prioriterad plats på dagordningen när dessa tre managing partners från Vingens kontor i Stockholm, Göteborg och Skåne träffas.

Maria-Pia plockar upp tråden. – Det finns givetvis många olika anledningar till Vingens framgångar, men vår kultur och vårt speciella sätt att arbeta är en klart lysande röd tråd. Vi vill mer, vågar mer och gör mer än andra byråer. Och allt bottnar i insikten om att Vinge aldrig kan nå större framgångar än den enskilde medarbetaren. Att lyfta individen och skapa de bästa förutsättningarna för att utvecklas i yrket har därför väldigt stor betydelse på Vinge, säger Maria-Pia.

– Jag blir ofta ombedd att beskriva den typiska Vinge-juristen och varje gång svarar jag likadant, fortsätter Rikard. Det finns 300 typiska Vinge-jurister, exakt vilken av dem vill du att jag ska beskriva? Våra klienter har enormt skilda behov och Vingens svar på det är att ta till vara på varje individs särskilda egenskaper. Med vår storlek och bredd finns gott om både anledningar och möjligheter för var och en att borra extra djupt där man ser en nytta för klienten.

– Att få fritt spelrum för sin kreativitet, men inom givna ramar är också en viktig aspekt på arbetskulturen och framgångarna, utvecklar Charlotte. På Vinge finns en unik balans mellan struktur och individuell frihet. Denna balans är nyckeln till våra egna och våra klienters framgångar – och en stor anledning till att vi fortsätter locka till oss landets bästa jurister och advokater.

Så vad tror våra MP:ar kommer att karaktärisera framtiden i branschen?

Att läsa av omvärlden ur ett makroperspektiv – vad som påverkar våra klienter och följaktligen även oss – blir en allt viktigare del i vårt arbete, säger Maria-Pia. Vad händer i näringslivet? Vilka branscher är på gång? I Sverige och internationellt? Hur kan vi göra våra tjänster ännu mer tillgängliga för klienterna? Hur hjälper vi våra klienter att se inte bara legala risker utan även kommersiella möjligheter?

En tydlig trend är globaliseringen, som givetvis omfattar även affärsjuridiken. Vinge har idag hela världen som arbetsplats med Sverige som bas. Men istället för att öppna fler kontor utomlands, väljer vi att gräva djupare på inhemsk mark, fortsätter Rikard. Vinge ska vara bäst i världen på svensk affärsjuridik. Detta vägval har också gjort oss till en eftertraktad samarbetspartner till de största advokatbyråerna, inte minst i USA och London.

Global firms need local champions brukar det heta, en roll som är så gott som specialskriven för Vinge, inflikar Maria-Pia.

En annan trend är den ökade konkurrensen. Utbudet av juridiska tjänster är större och mer diversifierat, vilket ställer högre krav på leveranserna. Effektivitet är en given nyckelfaktor för att kunna leverera kvalitet inom de ekonomiska ramarna, säger Charlotte. Men också ökad transparens och uppföljning när det gäller kostnadsbilden för våra tjänster. Detta är en utveckling som både vi och våra klienter välkomnar.

Som sagt. Inom Vinge ryms olika karaktärsdrag men alla har en tydlig samsyn om viljan att driva utvecklingen i en bransch som är i stark förändring. Vinge visar vägen.

Mer om vår syn på saken?
www.vinge.se/Om-Vinge



To be
continued.



VINGE
VISAR VÄGEN